

Tenerrdis recrute

Offre d'emploi : Business Developer terrain - région AURA

Missions du poste

Au sein d'un réseau dynamique, rattaché(e) au responsable réseau et croissance, en lien avec la stratégie globale et les axes clés du pôle, vous êtes en charge de développer de manière durable le réseau des adhérents en mettant en œuvre les actions de prospection et de valorisation des services proposés par le pôle.

Vous engagez les actions d'accompagnement souhaitées par les membres de Tenerrdis dans leurs activités pour augmenter leur satisfaction et leur fidélité.

Vous déployez le catalogue des services et les moyens associés pour leur développement commercial, leurs besoins d'efficacité opérationnelle, et leurs mises en relations au sein de l'écosystème, permettant au pôle d'atteindre sa feuille de route stratégique.

- Vous suivez la démarche de prospection pour recruter de nouveaux adhérents, entreprises, au bénéfice des filières et domaines d'activité du pôle.
- Vous déployez l'offre de services du pôle et ses modalités pour les différents profils d'adhérents.
- Vous accompagnez les entreprises et les startups dans leur croissance sur le volet business (organisation B2B, rencontres grands comptes...),

Descriptif du profil

De formation Bac + 2 minimum dans le domaine commercial, vous avez une première d'expérience minimum dans le développement commercial (vente de prestations de service).

Une expérience dans les domaines énergétiques est un plus...

Vous êtes attiré(e) par les enjeux de la transition énergétique ; les concepts de décentralisation, décarbonation, digitalisation de l'énergie vous sont familiers.

Les qualités suivantes sont recherchées :

- Anglais courant indispensable
- Sens du développement commercial
- Capacité de travail en équipe et en réseau
- Capacité d'influence et de fonctionnement en réseaux et alliances
- Capacité d'interaction avec des décideurs et politiques
- Rigueur et organisation/gestion de planning
- Polyvalence et proactivité
- Capacité d'adaptation, d'appréhender des sujets transverses.

Présentation de l'entreprise

Tenerrdis est le pôle de compétitivité de la transition énergétique, catalyseur de l'innovation en Auvergne-Rhône-Alpes. Sa mission consiste à favoriser la croissance d'activité durable et la création d'emplois pérennes dans les filières des nouvelles technologies de l'énergie, en cohérence avec les enjeux de la transition énergétique, en mobilisant l'ensemble des ressources (industrielles, institutionnelles, académiques et scientifiques). Il est constitué de 270 adhérents et s'appuie sur une équipe opérationnelle de 15 personnes.

Salaire : 25 - 30 k€ brut annuel suivant profil et expérience – CDD 18 mois

Poste basé à Grenoble - Début souhaité : dès que possible

Merci de transmettre votre candidature à marie-laure.payerne@tenerrdis.fr